

Investire in settori tecnologici in crescita e caratterizzati da alta resilienza in periodi di incertezza economica

Gli ultimi sei mesi hanno visto il Nasdaq-100 scendere del 25%, mettendo in discussione modelli di *business* con alta crescita dei ricavi ma bassa marginalità, soprattutto quando attivi in settori caratterizzati da una forte presenza di aziende concorrenti monopolistiche da tempo presenti sul mercato. Alcuni settori sono stati infatti colpiti più di altri, fra questi il *Fintech*, e in particolar modo l'*Insurtech*: l'indice HPIX è sceso del 38% negli ultimi sei mesi, le azioni di Lemonade sono crollate del 90% dal picco dell'anno scorso a febbraio, mentre Root e Hippo hanno visto il loro titolo scendere rispettivamente di oltre il 90% e l'85% dal prezzo di IPO.

Aziende quali Uber e Lyft, caratterizzate da un margine operativo negativo e un margine lordo di circa il 35% e 40%, sono rispettivamente scese di quasi il 35% e il 60% negli ultimi sei mesi. L'investitore oggi deve tener conto di tale mutata panoramica e **concentrare gli investimenti in società profittevoli capaci di generare sufficiente cassa, che non abbiano una forte concorrenza di aziende storiche monopolistiche e che possano dimostrare resilienza di fronte a una eventuale recessione economica.** Planven risponde a questo bisogno con la proposta di un *Continuation Fund*, volto a investire nelle migliori aziende del suo primo fondo dove persiste un potenziale di crescita inespresso, vista la posizione di *leadership* e i modelli di *business* attraenti ed estremamente profittevoli, in settori resilienti e privi di aziende concorrenti affermate, quali *Cybersecurity*, *Creator Economy* e *Transportation Technology*.

Giovanni Canetta Roeder, Managing Partner Planven Entrepreneur Ventures

Giovanni è fondatore e Managing Partner di Planven Entrepreneur Ventures, con una lunga esperienza internazionale maturata come investitore per oltre 12 anni e prima come executive in Merrill Lynch, Crédit Agricole e UBS. In passato è stato amministratore delegato di un'azienda manifatturiera globale da \$500M con sede in Germania, partecipata da Goldman Sachs SSG, EBF PE e M&C.

Ha ristrutturato con successo M&C, società quotata alla Borsa di Milano, vendendo i suoi asset e rimborsando l'intero finanziamento. Ex professore all'Università Pompeu Fabra di Barcellona, dove ha insegnato matematica e teoria dei giochi.



Giovanni Canetta Roeder, Managing Partner Planven Entrepreneur Ventures
Email: giovanni.canetta@planven.com

Planven Entrepreneur Ventures

Planven Entrepreneur Ventures è un fondo di *Venture Capital* basato a Zurigo, con uffici a Tel Aviv. Fondato nel 2019, ha un *track record* di investimenti in aziende B2B *software*, con settori *target* quali *Cybersecurity*, *Artificial Intelligence & Machine Learning*, *Big Data* e *Health Tech*. Lo stage di investimento spazia da Seed a Series B, con focus geografico in Israele, Europa e USA.



Il team di dieci persone include imprenditori ed ex *founder*, professionisti con *background* in *investment banking*, *strategy consulting* e *corporate development*, con esperienze internazionali. Planven gestisce \$150M di *asset*, in due fondi, investiti in decine di società. CRDH Capital AG è autorizzata come *asset manager* dall'Autorità federale di vigilanza sui mercati finanziari (FINMA) ed è affiliata all'organismo di autoregolamentazione dell'AOS - Società anonima svizzera di vigilanza.

Sito web: www.planvenev.com